



AXIONNET

HENRY SCHEIN®
infomed
Software Sanitario

gesden **G5**
clinipad

 cuadro de mandos

 sms y emailing

La Excelencia en la gestión de tu clínica

PACK **EXCELENCE**

¿Qué se necesita para convertir una buena clínica en una clínica excelente?

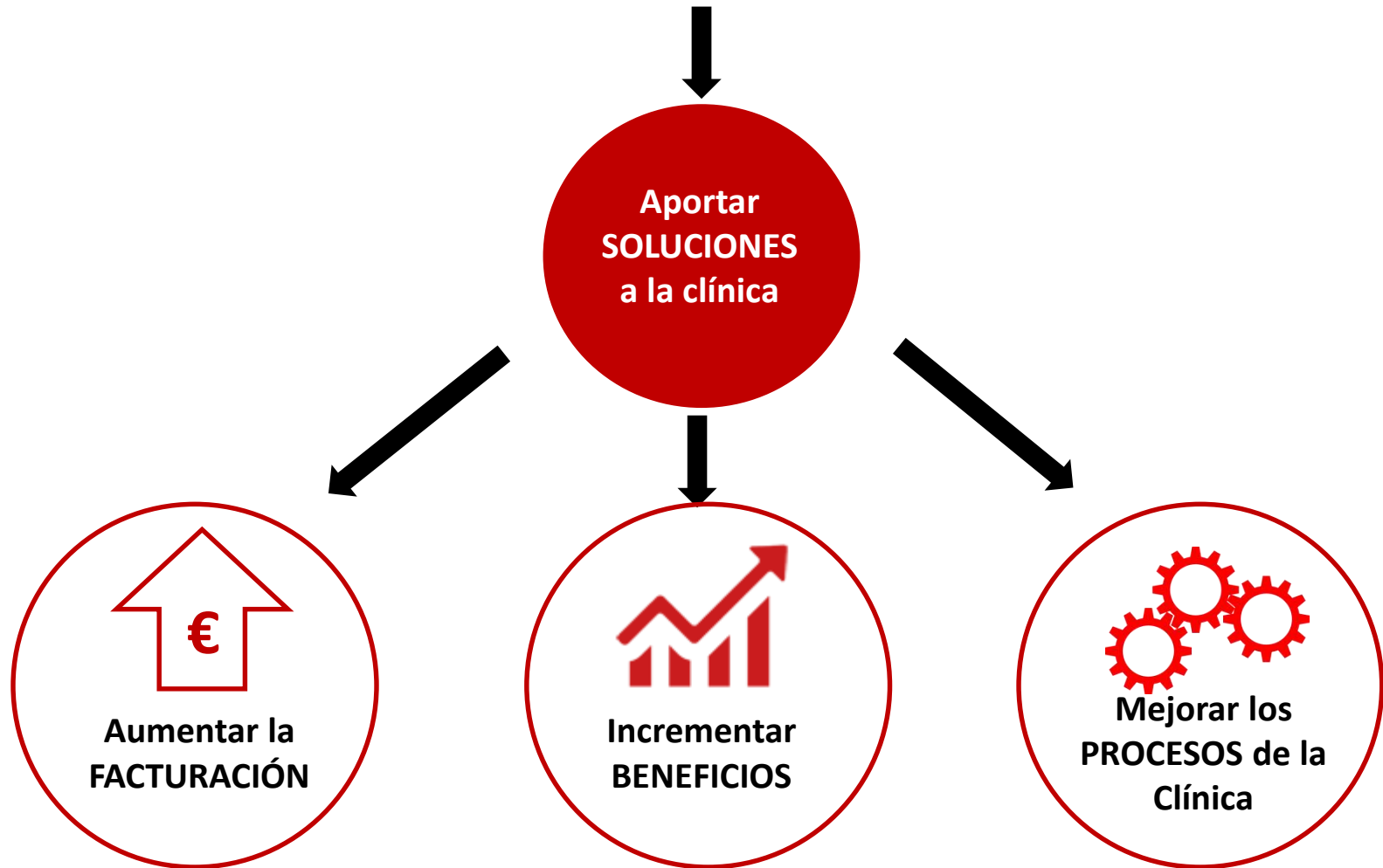
¿Más pacientes, más ingresos, pacientes más satisfechos, personal más comprometido?

En un mercado cada vez más competitivo y cambiante, la respuesta probablemente es un mix de todos estos factores y muchos más.

Las clínicas necesitan una empresa que ofrezca soluciones centradas en impulsar el rendimiento y la calidad, para poder centrarse en su servicio básico, la odontología.

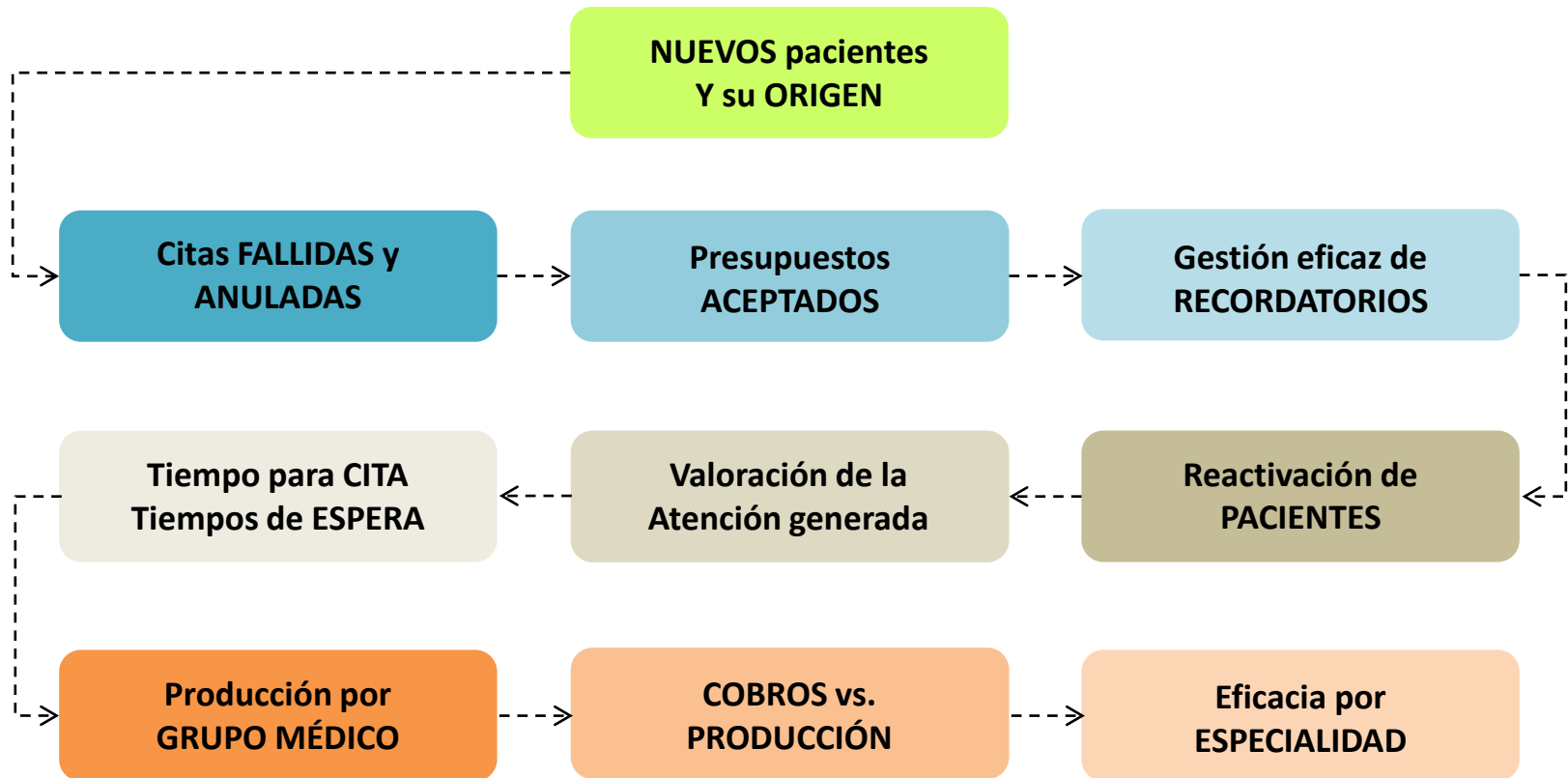


La filosofía





Indicadores CLAVE que deben CONTROLARSE



El método

¿Cuál es el objetivo?

AUMENTAR LA EFECTIVIDAD de los RECALLS

CAPTAR NUEVOS PACIENTES

FIDELIZAR Y COMUNICAR

AUMENTO DE ACEPTACIONES

CONTROL DE INDICADORES

¿Cómo conseguirlo?

AUTOMATIZAR LOS ENVÍOS DE RECALLS

ORIGEN/PROCEDENCIA

MEJORAR LA COMUNICACIÓN Y ATENCIÓN DE LOS PACIENTES

COMUNICACIÓN VISUAL Y SEGUIMIENTO

ANÁLISIS DE RENDIMIENTO

¿Cuáles son las mejores Herramientas?

- Sms
- E-mail
- Carta

- Referidores
- Marketing
- Citas 24h/365d
- Redes

- Clinipad
- Check Out
- SMS /e-mail
- Didactic

- Didactic
- CRM
- SmilePlan
- Clinipad

- Cuadro de Mandos
- Gráficos
- Informes

gesden G5

GESDEN no es un producto es una SOLUCIÓN
CONSIGUE



Aumentar la facturación en un 20-30%



Incrementar los beneficios



Mejorar los procesos



Mejorar la experiencia del paciente

Cuadro de Mandos

Representación a tiempo real de los resultados de la clínica mediante gráficas dinámicas

Cita OnLine

Solicitar y/o reservar cita directamente desde Internet de la manera más fácil. 24h/día - 7 días/semana

Agenda Mobile

Consulte la agenda desde cualquier dispositivo móvil (Smartphone, tablets, etc..)

SMS y Emailing

Módulo de envío automático de Correos Electrónicos Múltiples y SMSs de Gesden

Check in

Permite gestionar la llegada de los pacientes a la clínica, liberando la recepción y organizando la entrada de los mismos

Check out

Permite medir diariamente el grado de satisfacción de sus pacientes mediante una breve encuesta in situ

4 ARGUMENTOS BÁSICOS



1. AUMENTAR LA FACTURACIÓN

Con Gesden, usted podrá aumentar la facturación de su clínica en un 20 – 30%.

¿Cómo?

- Gestionando adecuadamente lo **Recalls** (Automatizar los envíos para generar nuevas citas)
- **Captar nuevos pacientes** (cita online, marketing, referidores de pacientes...)
- **Aumento de aceptaciones** de presupuestos (Vídeos explicativos que ayudan al paciente en el entendimiento del tratamiento, seguimiento del presupuesto del paciente a través del CRM)
- **Control de indicadores**, para realizar análisis de rendimiento: tratamientos más vendidos, doctores que más facturan, presupuestos aceptados, nuevos pacientes, tiempos de espera de los pacientes...)

2. INCREMENTAR MIS BENEFICIOS

Con Gesden, usted no sólo podrá aumentar sus beneficios, si no que reducirá los gastos de su clínica.

¿Cómo?

- Optimizar el trabajo de su personal, no tendrá que dedicar una persona a recordatorios de citas, lo podrá hacer desde el programa.
- Con el software de gestión se agilizan los procesos administrativos de la clínica
- Con la firma digital, elimina el papel de su clínica y el espacio para archivadores, mejora la logística del circuito del paciente, reduce el trabajo de la recepcionista que podrá dedicarse a otras tareas.

3. MEJORAR LOS PROCESOS DE LA CLÍNICA

Con Gesden, usted podrá crear protocolos de trabajo con los que mejorará todos los procesos de la clínica y podrá controlar su funcionamiento.

¿Ventajas?

- Sólo podemos cumplir con el nuevo RGPD con la ayuda de un software de gestión y firma digital de documentos.
- Control y seguimiento de nuestros pacientes
- Automatización de tareas rutinarias, optimizando la calidad del proceso.

4. MEJORAR LA EXPERIENCIA DEL PACIENTE EN LA CLÍNICA

Con Gesden, usted podrá crear protocolos de atención al paciente, mejorando así la calidad del servicio ofrecido.

¿Cómo?

- Mejorando la comunicación con el paciente dentro y fuera de la clínica, seguimiento al paciente. (recordatorios, ofertas personalizadas, seguimiento de tratamiento, encuestas de satisfacción, cita online...)

¡ GRACIAS POR SU TIEMPO !

DATOS PARA CONTACTAR CON NOSOTROS

Telf: 902 10 44 22 - (+34) 93 414 43 40 - (+34) 91 082 00 00

comercial@infomed.es

Contacta conmigo en  @soypilarluis

Delegada de Tenerife, Panamá y Colombia